



TAGESWORKSHOP MARKETING — Steigerung von Umsatz und Gewinn

Was Sie in diesem Workshop erwartet

In diesem Tagesworkshop **Marketing** erfahren Sie, wie Sie im Einklang mit Ihren Zielen und Mitarbeitern Ihre Umsätze und Gewinne steigern können. Dieser Workshop hilft Ihnen dabei, wirtschaftlich zu denken und gleichzeitig konfliktfrei zu kommunizieren. Teilnehmer können bei der Anmeldung zum Workshop angeben, welchen inhaltlichen Schwerpunkt Sie während des Tages legen möchten — damit jeder seine individuellen Ziele erreichen kann.

Betriebswirtschaft für niedergelassene Ärzte

Lernen Sie, welche Schritte sie tun müssen, um bei Ihren Praxiszielen anzukommen. Durch den systemischen Aufbau der Praxismanagement-Workshops der **JAN ACKERMANN medical management academy** erhalten Sie eine umfassende Ausbildung für ideales Praxismanagement.

Tagesablauf des Workshops

- ▶ 09.30: Registrierung der Teilnehmer
- ▶ 09.45 - 11.15: Teil I
- ▶ 11.30 - 13.00: Teil II
- ▶ 13.45 - 15.15: Teil III
- ▶ 15.30 - 17.00: Teil IV
- ▶ 17.00 - 17.30: Evaluierung des Workshops

Workshop-Inhalte

- **Marketing — Steigerung von Umsatz und Gewinn**
 - ▶ Planung EBM und GOÄ Zeit unter wirtschaftlichem Aspekt
 - ▶ Wirtschaftliche Kalkulation Ihrer medizinischen Leistungen
 - ▶ Systematischer Umgang mit der GOÄ in Verbindung mit Privatverträgen
 - ▶ Die wirksamsten Marketinginstrumente:
 - ▶ Corporate Identity, Behaviour und Design
 - ▶ Homepage, Re-Call, Newsletter, Imageflyer, Patienteninformation
 - ▶ Patientenmotiv-orientiertes Leistungsangebot — Die „Brücke des Verstehens“
 - ▶ Akquisition Ihrer Wunschartpatienten — So bekommen Sie die Richtigen
 - ▶ Einbindung Ihrer Mitarbeiter — Wie Ihre Mitarbeiter Ihr Angebot unterstützen
 - ▶ Kommunikation Ihrer medizinischen Leistungen
 - ▶ Controlling: Schwerpunkt Effizienz

Jan Ackermann

Der Betriebswirt Jan Ackermann ist Gründer und Inhaber von JAN ACKERMANN medical management. Das Unternehmen ist spezialisiert auf systemisches Management von Arztpraxen in ganz Deutschland.

In Kooperation mit der Deutschen Klinik für Prävention werden Arztpraxen in den Bereichen Medizin, Marketing, Praxisorganisation und Kommunikation begleitet.

Jan Ackermann ist bundesweit gefragter Dozent zum Thema systemische Praxisführung. Ihm gelingt es, selbst komplexe Zusammenhänge in einfachen Bildern und Worten verständlich zu machen.



Melden Sie sich jetzt an — wir freuen uns auf Ihre Teilnahme

Büro Kiel

Nordseestr. 138 | D - 24107 Kiel
Fon. 0431 31 44 31 | Fax. 0431 319 70 70
kiel@jan-ackermann.com | www.jan-ackermann.com

Büro Deutsche Klinik

Hannoversche Str. 24 | D - 31848 Bad Münder
Fon. 05042 940 140 | Fax. 05042 940 145
bm@jan-ackermann.com | www.jan-ackermann.com